経営の悩み、不安や課題など一人で抱えず、二人三脚で取り組んでともに目標達成！！フリーランスを含む個人事業主や中小企業のためのコンサルティング

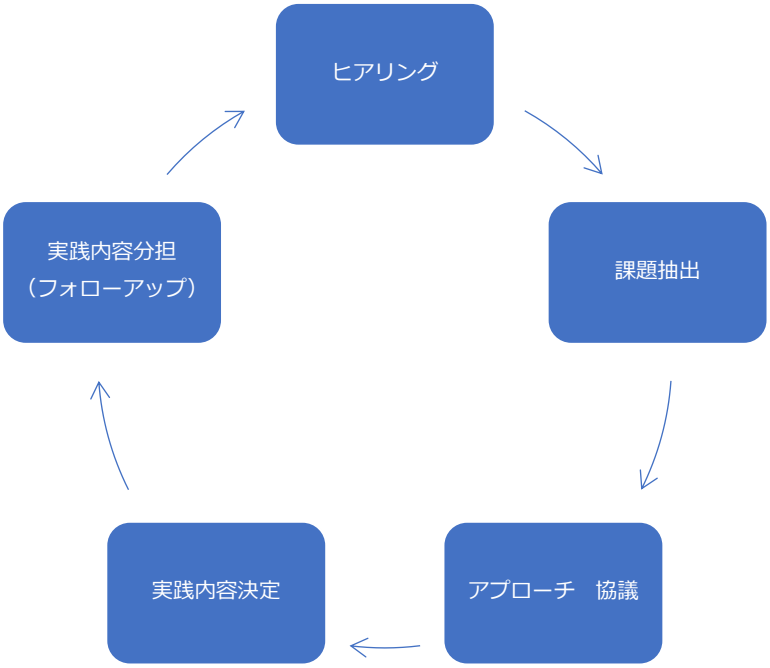
伴走型経営コンサルティング　サービス仕様書

弊社では「企業活動による地方創生」をミッションと位置づけ、地方の個人事業や中小企業などの支援、活性化を目指しています。その主要事業である上記コンサルサービスについて、詳細を以下にまとめました。

●伴走型というスタイル

伴走型経営コンサルティングは、その名の通り、クライアントとコンサルタントが二人三脚で成長を目指すスタイルをとります。このスタイルは、クライアント様は個別の課題を解決するだけでなく、経営上のパートナーシップを構築することで相乗効果を生み出すことが目的です。フリーランスや個人事業主、中小企業などにとってもコスト面や柔軟性の点で魅力的な選択肢の一つと言えます。

モデル図



上のモデル図は 1 ヶ月に 1～２回のオンラインミーティングを中心に、コンサルティングサービスのサイクルをイメージ化したものです。ミーティングにおいてクライアント様からのヒアリングから課題抽出、その課題に対するアプローチを協議し、ミーティング後の実践内容を決定します。決定された実践内容をもとに、クライアント様と弊社が実践内容を分担し、ともに実践していく形が基本となります。つまり、**助言にとどまらず業務の一部を弊社でも実践**したします。これが「**伴走型**」の特徴です。

１回のミーティング時間は約１時間。この中で当月のアクションプランを決定し、クライアント様の実践内容と弊社フォローアップ内容を次回ミーティングまで取り組みます。このサイクルを１年間繰り返すことで、クライアント様の目標達成を進めるため、伴走型と弊社では定義しています。

期間を１年間と設定しているのは、数ヶ月で成果の見える場合もありますが、１年でも難しい事業課題もあります。このためクライアント様の事業成長の過程の傾向把握にふさわしい期間を 1 年と考えているためです。

●メリット

コンサルティングといえば、高度な専門的な見地からクライアント様の事業を分析し、課題解決や事業成長のためのアドバイスを授けていく形（その実戦はあくまでクライアント様自身で）が一般的です。これは人材的にも財源的にも余裕のあるクライアント様にとってはメリットがあります。しかし、個人事業主や中小企業にとっては限定的で、高い専門性のため高額となりがちなコンサル料が大きな負担となったり、人員的に余裕がなく費用対効果が望めないというデメリットとなる場合もあります。

これに対し伴走型コンサルティングは、受託する側が自社リソースを活用し、個人事業主や中小企業にとっては**余力のない部分にフォローアップする形に応用できる**というメリットがあります。弊社ではこの点に着目し、日本全国に存在する 400 万を数えるという大企業以外の事業体を支援することで、ミッションである「企業活動による地方創生」に寄与できると考えています。

大企業に求められる最先端の専門性を、同様に個人事業主、中小企業に適用するのは必ずしもふさわしいものではなく、むしろよりシンプルで基本的な部分に盲点があるという場合も少なくなくありません。このため、事業課題によっては伴走型コンサルティングの方がふさわしいというケースもあるのです。逆説的にいえば、個人事業主や中小企業が一般的なコンサルタントを導入している事例が少数派である理由がここにあるとみられます。

このように分析している弊社では、個人事業主、中小企業にとってはむしろ伴走型コンサルティングを導入した方が、得られるメリットが大きいのではと考えています。

●こんな課題へのアプローチにご活用を
・売上安定化のためのプランニング
・新規顧客の開拓、集客のためのプログラム、マーケティング企画の立案、策定
・経営ビジョン、コンセプトをはじめとする事業計画、経営戦略立案や策定
・人材力不足を感じる業務内容へのアウトソーシング、一部外注
・主な業務に付随する諸作業（企画書等の PDF 作成、パンフ、チラシデザインなど）
・特定業務にともなうリサーチや分析による、改善アプローチの明確化

●体験ワークショップ（お一人様 1 回限り）

とはいっても具体的なイメージや内容が想像つかないという方も多いと思います。そこで弊社では初回限定で伴走型経営コンサルティングのオンラインミーティングを、無料体験できる機会を設けました。ご検討中の方、一度体験してみてはいかがでしょう？（以下のリンク先からお申込みを！）

●ご成約特典（ご成約者様は無料。一部条件あり）

①実践内容分析シートによる所見提案（月１回）
　➡オンラインミーティングで決定した実践内容、フォローアップ内容の分析
　➡次月の改善課題の提案や目標達成のためのアプローチ変更や修正についてのシート作成
②ビジネスフレームワークによる個別課題改善への提案（月１回）
　➡PDCA・AIDMA・AISAS などを活用し個別課題へのアプローチ、ブラッシュアップのために
　➡これまで何気なくルーティンワーク化していた業務の見直しに
③業務効率化を目標にした AI 活用（月１回まで）
　➡クライアント様に相応しい AI 技術の活用法を提案します。
　➡AI 技術を使って何をしたいのか、クライアント様で目的を明確にしていただく必要があります。
④業務課題リサーチサービス（課題は月１回まで）
　➡クライアント様の事業に関わるさまざまな情報を調査・分析するためのものです。
　➡主たる業務やサービスのため時間的配慮が取れない方を支援いたします。
⑤静止画デザイン制作（月３枚まで）
　➡名刺やメッセージカード、ヘッダー画像やロゴなどのデザインをご提供いたします。
　➡人的にも、コスト的にも負担になりがちな部分を支援するためのものです。
⑥動画編集サービス（月１回、10 分以内の動画制作）
　➡クライアント様で撮影した動画を、10 分動画やショートムービーに編集する作業
　➡初期検索キーワード対策込
⑦記事内容添削サービス（無制限）
　➡クライアント様の記事原稿を添削します。（段落構成、トレンド分析など）
　➡投稿記事の校正が苦手な方を支援し、キーワード対策の提案をいたします。
⑧記事生成代行サービス（一月３回まで）
　➡さまざまな場面でどうしても求められるライティングを支援、サポートいたします。
　➡そもそも文章執筆が苦手な方をバックアップするための特典です。
⑨オンラインミーティング実践演習（マニュアル付き、一月１回まで）
　➡Zoom や GoogleMeet などを活用しリモートでの説明会、会議などの実践演習講座。
　➡実際のシチュエーションで予行演習し、本番前のチェックにご活用ください。
⑩PDF 制作サービス（一月１回５ページまで、これを超える場合は実費負担）
　➡説明資料等のデザインを作成いたします。経費削減にお役立てください。
　➡ワンランク上の提案書、商品パンフ、チラシ作りをご支援いたします。

●サービス料金

	基本料金 (一月分、税込)	年間一括払い (割引後、税込)	備　考
個人事業主・フリーランス	55,000 円	550,000 円	一括払いの場合 110,000 円お得
法人（従業員 10 名以下）	110,000 円	1,100,000 円	一括払いの場合 220,000 円お得
法人（従業員 50 名以下）	220,000 円	2,200,000 円	一括払いの場合 440,000 円お得

　上記は月額契約と年間契約のサービス料金を示したものです。どのプランの先払いとさせていただきます。月額契約は途中解約可、年間契約の場合はサービス料金が 2 割引で、隔年更新となります。また、契約期間中は先述のご成約特典がご利用になれます。

　契約をご検討される方を対象に、弊社では**無料個別相談会**を実施しています。この際のヒアリングで、クライアント様が希望する支援内容が多岐にわたるために、基本料金を超過する場合があります。この場合は、弊社からあらためて見積提案することになります。

　サービス内容についての疑問点や不安など直接コンサルタントと相談する機会を設けています。少しでも気になる点がある方、御成約をご検討の方は、ぜひ一度ご利用ください。

●ご契約にともなう条件

　このサービスを申込むにあたり、以下の条件にご理解、そして契約中厳守していただく内容です。必ずご確認ください。以下の項目にご承諾いただけない場合は、契約をお断りいたします。

① **成果保証はいたしません。**

➡弊社も全力で支援しますが、その成果についてはあくまで自己責任です。他責にしないことを厳守してください。

② **目標とスコープの明確化**

➡プロジェクトの目標、範囲、成果物を共有し、双方が同じ方向性を持つこと。

③ **コミュニケーションと協力**

➡適切なコミュニケーションと建設的な関わり、WIN-WIN 関係構築に積極的であること。

④ **機密保持**

➡コンサルティングのプロセスや情報の機密保持を厳守すること。

⑤ **支払いと請求**

➡請求書の詳細を確認し、料金の支払いを定められた期日に遵守すること。

⑥ **契約解除**

➡契約解除に関する条件を遵守すること。（契約書内にて協議の上明記いたします。）

●最後に

　伴走型経営コンサルティングは、あなたのビジョンと成長を共に歩む特別なパートナーシップです。私たちは、あなたの悩みや挑戦、そして夢や目標に寄り添い、共に進化していくことを約束します。成功への道を共に切り拓きましょう。

決して一人で悩まず、苦楽をともにしながら、

あなたの夢をあなた自身が手に入れること、

これが私たちの喜びです。